

BIT

会社案内資料

2025年9月25日



01 会社概要

02 ミッション

03 事業内容

04 過去実績



3

01.

会社概要

会社概要



会社名	TodoONada株式会社
住所	〒110-0005 東京都台東区上野 3-15-7 ueno your 402号室
設立	2020年7月
資本金	1,000,000円
役員	代表取締役 土門大貴
従業員数	8名※1 内、正社員2名 (2025年9月24日現在)
事業内容	ソフトウェア開発業 Webコンサルティング業
パートナー開発会社	4社

本社へのアクセス



JR山手線 御徒町駅南口より徒歩4分。 JR京浜東北線 御徒町駅南口より徒歩4分。 JR上野駅 正面玄関口より徒歩10分。 JR山手線 秋葉原駅 JR電気街口より徒歩11分。

^{※1:}代表取締役社長含め全従業員がエンジニア



02. ミッション



ソフトウェア開発業、Webコンサルティング業を通じて以下を実現します。



Accelerate your business

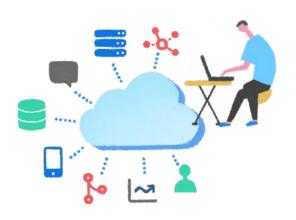
お客様の直面する課題に真摯に 向き合い最適な解へ導きビジネス を更に加速させます。





Integrate with the era

顧客、企業、マーケットなど全てを 考慮し、時代に適したプロダクト開 発を行います。





Stability and Growth

安定と成長、2つの側面から未来 を見据たシステム運用をサポート します。





03. 事業内容

事業内容1:システム開発





システム開発

アプリ開発・サービス制作 etc

POINT01

リーズナブルな開発

POINT02

素早い開発・ローンチ

POINT03

不要な機能追加は無し

事業内容1:システム開発



システム開発の流れ

1 ヒアリング

現在お困りの課題や、達成したいビジョンを細かくお聞きします。

2 方針決定

ヒアリングの内容を元に、どのようなシステムが必要か、システムで何を達成するのか方針を決定します。

3 ご契約

仕様等を決定した後、ご契約となります。

4 開発開始・週1回の定例MTG

プロジェクトの停滞や、認識の違い等を避けるため、 週1回お打ち合わせを行いながら、 開発を進めます。

5 開発~テスト

システムが要件通りに動作するかどうか、不具合が起きないか確認するため、テストを行います。

6 お客様確認・納品

お客様にも動作に問題がないかご確認いただき、納品となります。 その後の保守についても、もちろん対応出来ますのでご相談ください。

システム開発は、制作する会社ごとに異なるアプローチが取られます。

しかし、無駄な機能や過剰な規模の開発を行う開発会社も少なくありません。

TodoONada株式会社は、必要な機能と最適な規模でシステムを開発します。

無駄を省き、効率的かつコンパクトなソリューション を提供します。

事業内容2:マッチング・ワン





マッチング・ワン

オリジナルのマッチングサービス開発パッケージ

POINT01

低コスト・短期間で開発可能

POINT02

サブスク・決済機能も付属

POINT03

BtoB・BtoC・CtoC 全て対応

事業内容2:マッチング・ワン





事業内容3:インフラ構築支援





インフラ構築支援

AWS • GCP • Azure etc...

POINT01 コストの

コストの見直し・運用改善

POINT02

構成最適化支援

POINT03

Lambda Firebase等にも対応

事業内容3:インフラ構築支援



サービスの流れ

1 ヒアリング

現在お困りの課題や、達成したいビジョンを細かくお聞きします。

2 方針決定

ヒアリングの内容を元に、現状の確認と今後の方針を決定します。

3 ご契約

作業へ入る前にご契約となります。

4 開発開始・週1回の定例MTG

現状の構成を調査し、最適なプランを策定・適用します。 進行中も週1でお打ち合わせを行い、進捗や内容の確認を行います。 5 開発~テスト

用意したクラウド環境等が問題なく動作するか、テストを行います。

6 お客様確認・納品

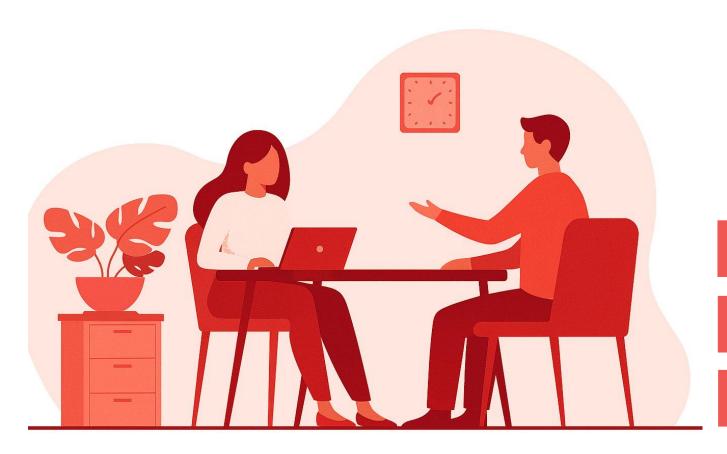
お客様にも動作に問題がないかご確認いただき、納品となります。 その後の保守についても、もちろん対応出来ますのでご相談ください。

ご相談者様にクラウドの知識がない方でもご安心ください。

私たちが専門的なサポートを提供し、コスト・リソース・運用の観点から最も適切な クラウドサービスをご提案します。

事業内容4:セカンドオピニオンサービス





セカンドオピニオン サービス

Diagnosis • Consulting • Strategy

POINT01 技術診断

POINT02 コンサルティング

POINT03 戦略策定

事業内容4:セカンドオピニオンサービス



開発会社とのズレを解消! エンジニアのセカンドオピニオン

- 開発会社との「認識ズレ」を第三者が診断・是正
- ◆ 仕様/見積/進め方をセカンドオピニオンでチェック
- 無料コミュニケーション診断でズレを可視化

これまで数十社に対応し、平均30%のコスト削減を実現。満足度は95%です。

契約前、進行中、トラブル発生後のいずれの段階でもご相談いただけます。

1 相談•無料診断申込

現在抱えている課題を共有し、関連資料をご提出ください。

2 初回ヒアリング&診断

現状を確認してズレを可視化し、要点を整理します。

3 セカンドオピニオン提示

仕様・見積・進め方をレビューし、改善提案をご提示します。

4 実行支援&フォロー

開発会社への伝達や合意形成を支援します。進行中も定期的にチェックしますので、ご安心ください。



04.

過去実績



歯科医師向け学習プラットフォーム「歯科LINE」開発

クライアント

株式会社Media Theater様

ご依頼

- 新規事業として歯科医師向け学習プラットフォームを開発したいと依頼
- 歯科医師向け学習プラットフォームは手軽さを売りにするためLineログインを利用して誰でも手軽に新規登録・ログインを実装する必要がある
- 学習プラットフォームでは動画配信と進捗管理も実装する
- 日々の学習に基づいてLineMessageAPIを利用してユーザーにリマインダーや相互コミュニケーションを行えるようにする

作業内容

- LineログインとCognitoを利用した連携やMedia Convertでの動画エンコード機能など 各種検証を実施
- 将来的なスケールアウト、スケールアップを見越してAWS環境の構築
- Reactを利用してのブラウザアプリ開発
- FastAPIを利用したバックエンド開発





NTTスマートコネクト(株)様 求人向けマッチングサービスのMVP開発

クライアント

NTTスマートコネクト株式会社様

ご依頼

- 新規事業として特定領域に特化したマッチングサービスを開発したい。
- まずはMVP開発を行い、マーケット調査を行う必要がある。
- コストを考慮し、100万以下で開発できる弊社パッケージ製品のマッチングワンを採用。
- AWSで開発を行い将来的にはMVPから本番環境へ移行をすることを見越す

作業内容

- MVPのためのビジネス要件の整理
- 弊社パッケージ「マッチングワン」のカスタマイズ
- AWS環境の構築
- Djangoを使用したバックエンド開発
- Next.jsを使用したフロントエンド開発





(株)電池屋様へ入札案件自動収集およびAI分析システム開発

クライアント 株式会社電池屋様

ご依頼

- 複数の自治体サイトに対応した安定したスクレイピング処理の構築
- 入札案件ごとの重要度を自動評価するアルゴリズム設計
- 社内での運用に適したUIと通知設計
- AIによる業務自動化(CrewAI)の有効活用と精度検証

作業内容

- Pythonを用いたスクレイピング処理の開発
- CrewAIとOpenAI APIを活用し、案件内容の自動要約・分類・スコアリング機能を構築
- Next.jsによるダッシュボードUIの実装
- SendGridによるメール通知機能の整備
- AWS ECSを中心としたコンテナベースの構成でシステムを設計・構築
- AWS RDS、Cognito、API Gateway、S3、CloudFrontを活用したスケーラブルな基盤を構築





(株)ジェットエージェント 様 へ新サービス「CHOKKAN」を開発

クライアント 株式会社ジェットエージェント様

ご依頼

- 新規事業として気軽な求職者向けマッチングサービスを開発したい
- 求職側と企業側の2つのサービスを同時に開発したい
- 弊社パッケージ製品のマッチングワンを使用を検討していたがスクラッチ開発を希望 があったためDjango開発
- SendGridを利用して定期的なメール配信機能も開発する

作業内容

- CHOKKAN初期構想のビジネスサイド支援から参画
- 将来的なスケールアウト、スケールアップを見越してAWS環境の構築
- Django(一部JavaScript)を使用したフロントエンド/バックエンド開発





自立の株式会社様へ おもちゃのサブスク「ChaChaCha」のクーポンアプリ開発

クライアント 自立の株式会社様

ご依頼

- 割引・キャンペーンを専用アプリとしてデジタル化したい。
- 既存会員システムと連携し、個別配信・利用制御を行いたい。
- 発行・配布・利用ログを一元管理し、効果測定まで行いたい
- 施策を即時反映できる運用と、セキュアでスケーラブルな基盤を整えたい。

作業内容

- Next.jsによるWebアプリケーションのフロントエンド開発
- FastAPI(Python)を用いたバックエンドAPIの開発
- クーポンの発行・管理・利用ログ記録などの業務ロジック構築
- 管理画面の設計・実装
- AWS上にVPC、ECS、RDS、ELBを構築し、スケーラブルでセキュアなインフラを整備

- その他実績



他にも下記のような実績がございます。(詳細についてはお問い合わせください)

地方自治体様向けAIチャット開発	地方自治体様向けクレジットカード決済 PaaS
不動産会社様向けマッチングサイト開発	デジタルサイネージ開発
公共事業様向け顔認証決済システム基盤開発	海運業様向け顔認証基盤開発
公共インフラ事業者様向け管理システム開発	海運業様向けチケット販売サイト
リース業様向け代理店向け WebAPI開発	官公庁様向け地図情報アプリのインフラ開発
商業施設の人流データダッシュボード開発	toB向け学習プラットフォーム開発
リース業様顧客管理システム開発	SIPサーバーバージョンアップ対応の要件定義フェーズ
地方自治体様向けコンビニ決済 PaaS	ebay在庫管理システムおよび業務改善プログラムの開発

